

Dla naszego Klienta, znaczącego producenta urządzeń grzewczych z siedzibą w Warszawie, poszukujemy kandydata na stanowisko:

Przedstawiciel handlowy

Miejsce pracy: teren całego kraju

Opis stanowiska pracy:

Pozyskiwanie nowych klientów w segmencie B2B
Opieka techniczno-handlowa nad pozyskanymi klientami
Pozyskiwanie nowych klientów "inwestycyjnych"
Wyszukiwanie i realizacja nowych możliwości sprzedaży/dystrybucji produktów firmy
Doradztwo w sprawach technicznych z zakresu oferowanych urządzeń
Organizacja szkoleń u klientów B2B,
Pozostałe działania zmierzające do zwiększenia sprzedaży i udziału w rynku
Dbałość o dobry wizerunek firmy

Wymagania:

Wykształcenie minimum średnie
Doświadczenie w pracy na podobnym stanowisku
Zaangażowanie i silna motywacja do osiągnięcia sukcesu
Odpowiedzialność i konsekwencja w działaniu
Samodzielność i dobra organizacja pracy
Wysoka kultura osobista,
Łatwość w nawiązywaniu i podtrzymywaniu kontaktów
Pewność siebie, dynamizm i mobilność
Prawo jazdy kat. B
Mile widziana dobra znajomość języka angielskiego

Oferujemy:

Perspektywy rozwoju zawodowego
Szkolenia
Atrakcyjne warunki zatrudnienia i wynagrodzenia powiązanego z wynikami
Samochód służbowy

Osoby zainteresowane ofertą pracy prosimy o przesłanie swoich dokumentów aplikacyjnych na adres rekrutacje@setdoradztwo.pl lub kontakt telefoniczny - nr tel. (24) 262 03 35.